

PROGRAM WYDARZEŃ MEBLE POLSKA, HOME DECOR 2012

Godzina	Wydarzenie	Miejsce
5.03.2012 poniedziałek		
10:00 – 11:00	“E-Commerce w branży wyposażenia wnętrz – trendy i korzyści z integracji w internecie” – prowadzenie Mariusz Wesołowski <i>Organizator MTP + Homplex</i>	salka konferencyjna paw. 5
11:00 – 12:00	Jak dotrzeć do 5 milionów internautów urządzających mieszkanie – prowadzenie Anna Walkowska <i>Organizator MTP+ Homplex</i>	salka konferencyjna paw. 5
10:30 – 11:15	„Jak urządzić salon meblowy, aby więcej sprzedawał” - prowadzenie dr Marek Borowiński <i>Organizator MTP+ OIGPM</i>	salka konferencyjna 1.C pawilon 7 antresola
11:30 – 12:15	„Wystawa, która sprzedaje – Visual Merchandising w salonie Meblowym” – prowadzenie dr Marek Borowiński <i>Organizator MTP+ OIGPM</i>	salka konferencyjna 1.C pawilon 7 antresola
12.00	Uroczystość otwarcia targów połączona z galą nagród MTP – Złoty Medal, Acanthus Aureus, nagrody Grupy Polskich Kupców Meblowych, jubileusze wystawców <i>Organizator MTP</i>	scena w pasażu między paw. 7A i 8 A
12:30 – 13:15	„Psychologia koloru w aranżacji wnętrz” – szkolenie dla kadry handlowej pracującej bezpośrednio z klientem indywidualnym w salonie meblowym – prowadzenie dr Marek Borowiński <i>Organizator MTP+ OIGPM</i>	salka konferencyjna 1.C pawilon 7 antresola
13.00- 13.45	Co zrobić, by klienci odwiedzili właśnie nasz sklep? – prowadzenie Jerzy Osika <i>Organizator MTP+ PROMEDIA</i>	salka konferencyjna paw. 5
13.25 – 14.05	„Nowoczesne projektowanie wnętrz z użyciem unikatowych rozwiązań produktowych i narzędzi multimedialnych” – blok szkoleniowy ARTcada.pl <i>Organizator MTP+ ARTcada.pl</i>	salka konferencyjna 1.C pawilon 7 antresola
14.00 – 14.45	Dlaczego nasi sprzedawcy nie sprzedają? - prowadzenie Jerzy Osika <i>Organizator MTP+ PROMEDIA</i>	salka konferencyjna paw. 5
14:15 – 15:00	„TREND DESIGN 2012” najnowsze trendy w aranżacji wnętrz na podstawie targów Maison & Object z Paryża i Heimtextil z Frankfurtu – prowadzenie dr Marek Borowiński <i>Organizator MTP+ OIGPM</i>	salka konferencyjna 1.C pawilon 7 antresola
15.00 – 16.00	M-Commerce – obiecujący kanał sprzedaży w nowoczesnych telefonach komórkowych – prowadzenie Kamil Brzeziński <i>Organizator MTP+ Homplex</i>	salka konferencyjna paw. 5
15:15 – 16:00	„Synergia zmysłów, czyli co lubi klient w sklepie meblowym” - prowadzenie dr Marek Borowiński <i>Organizator MTP+ OIGPM</i>	salka konferencyjna 1.C pawilon 7 antresola
16:15 – 17:00	„Jak skutecznie stosować komunikację POS w sklepie i centrum meblowym” - prowadzenie dr Marek Borowiński <i>Organizator MTP+ OIGPM</i>	salka konferencyjna 1.C pawilon 7 antresola

6.03.2012 wtorek		
10.30 – 18.00	Psychologia sprzedaży w salonie meblowym - prowadzenie dr Marek Borowiński <i>Organizator MTP+ Borowiński</i>	salka konferencyjna 1.B pawilon 7 antresola
10:30 – 12:00	Jak zarządzać cenami mebli? Praktyczne metody wzrostu zysku! – prowadzenie FernPartners <i>Organizator MTP+ OIGPM</i>	salka konferencyjna 1.C pawilon 7 antresola
10.30 – 12.00	„Jak zwiększyć sprzedaż mebli na polskim rynku?” - panel dyskusyjny <i>Organizator MTP+ PUBLIKATOR</i>	scena w pasażu między paw. 7A i 8 A
11.15– 12.00	Jak pozyskać lojalnych klientów? - prowadzenie Jerzy Osika <i>Organizator MTP+ PROMEDIA</i>	salka konferencyjna paw. 5
12.30 – 13.15	Ochrona marki <i>Organizator MTP + Kancelaria Rzeczników Patentowych</i>	salka konferencyjna paw. 5
12.00	Spotkanie informacyjne BPP MEBLE dotyczące naboru wniosków o dofinansowanie – poddziałanie 6.5.2 PO IG <i>Organizator Ministerstwo Gospodarki + OIGPM + MTP</i>	salka konferencyjna 1.A pawilon 7 antresola
12:30 – 13:30	Budowanie Przywództwa na wszystkich szczeblach organizacji – wyzwania dla liderów w XXI wieku – prowadzenie MDP <i>Organizator MTP+ OIGPM</i>	salka konferencyjna 1.C pawilon 7 antresola
13.30 – 16.30	Różne oblicza salonu – dzień Akademii Dobrze Mieszkaj - cykl wykładów merytorycznych prowadzonych przez architektów i projektantów wnętrz oraz partnerów i przedstawicieli Akademii Dobrze Mieszkaj <i>Organizator: MTP + Publikator</i>	salka konferencyjna paw. 5
13.30 – 14.00	"Jak rozwiązać problem opóźnionych płatności i zatorów płatniczych? - przyszłościowe narzędzie do zabezpieczenia transakcji pomiędzy firmami!" - spotkanie informacyjne <i>Organizator MTP + TUTUS24.com - BEZPIECZNE TRANSAKCJE</i>	salka konferencyjna 1.C pawilon 7 antresola
14:00 – 15:30	Jak zarządzać cenami mebli? Praktyczne metody wzrostu zysku! – prowadzenie FernPartners <i>Organizator MTP+ OIGPM</i>	salka konferencyjna 1.C pawilon 7 antresola
16:00 – 17:00	Budowanie Przywództwa na wszystkich szczeblach organizacji – wyzwania dla liderów w XXI wieku – prowadzenie MDP <i>Organizator MTP+ OIGPM</i>	salka konferencyjna 1.C pawilon 7 antresola
19.00	Wieczór branżowy <i>Organizator MTP (wstęp za zaproszeniami)</i>	paw.11
7.03 środa		
10.00 – 11.00	Jak wykorzystać potencjał internetu do wsparcia sprzedaży w sklepie stacjonarnym – prowadzenie Anna Walkowska, Justyna Zochniak <i>Organizator MTP+ Homplex</i>	salka konferencyjna paw. 5

10.30 – 18.00	Jak ściągnąć klientów do salonów meblowych - prowadzenie dr Marek Borowiński <i>Organizator MTP + Borowiński</i>	salka konferencyjna 1.B pawilon 7 antresola
10:30 – 14:30	Zyskaj przewagę policz ile zyskujesz – firma meblowa przyszłości – prowadzenie Graphcom, Comarch <i>Organizator MTP+ OIGPM</i>	scena w pasażu między paw. 7A i 8 A
11:00 – 12:30	Jak zarządzać cenami mebli? Praktyczne metody wzrostu zysku! – prowadzenie FernPartners <i>Organizator MTP+ OIGPM</i>	salka konferencyjna 1.C pawilon 7 antresola
11.00 – 11.45	Poznaj tajemnice sukcesu najlepszych sklepów w branży wyposażenia wnętrz na świecie - prowadzenie Jerzy Osika <i>Organizator MTP+ PROMEDIA</i>	salka konferencyjna paw. 5
12.00 – 13.30	ADO show - magia kolorów i wzorów - prezentacja najnowszych trendów w tkaninach dekoracyjnych <i>Organizator MTP + ADO</i>	salka konferencyjna paw. 5
13:00 – 14:00	Zagraniczne rynki meblarskie – prowadzenie B+R Studio <i>Organizator MTP+ OIGPM</i>	salka konferencyjna 1.C pawilon 7 antresola
13.30 – 14.30	Wyzwania w sprzedaży mebli przez internet na podstawie doświadczeń kelman.pl – prowadzenie Paweł Tyrakowski <i>Organizator MTP+ Homplex</i>	salka konferencyjna paw. 5
14.30 – 15.30	Myin.pl – biznes i pasja w prowadzeniu internetowego sklepu z wyposażeniem wnętrz – prowadzenie Jakub Hoppe <i>Organizator MTP+ Homplex</i>	salka konferencyjna paw. 5
15.30 – 16.30	Charakterystyka sprzedaży mebli na platformie aukcyjnej na przykładzie Allegro – prowadzenie Konrad Latkowski <i>Organizator MTP+ Homplex</i>	salka konferencyjna paw. 5
8.03 czwartek		

Stan na dzień: 20 lutego 2012